

Vertriebsmitarbeiter/In im Außendienst

für das Gebiet West-Österreich (VLBG, T, SBG) im Bereich
Ästhetische Medizin

PanAesthetics, eine Marke der Haemo Pharma GmbH, sucht eine/n erfahrene/n und engagierte/n Außendienstmitarbeiter/in im Bereich ästhetische Medizin für West-Österreich (VLBG, T, SBG).

Gestalte mit PanAesthetics - Teil der Haemo Pharma-Familie - die Zukunft der ästhetischen Medizin. Wir verbinden langjährige Erfahrung, ein gut ausgebautes Logistiknetzwerk und höchste Qualitätsstandards, um innovative Lösungen für unsere Kunden zu schaffen. Unser hochwertiges Produktportfolio umfasst Botulinumtoxine, Dermalfiller, Mesotherapien sowie modernste Medizingeräte wie Laser-Systeme und Plattformen für autologe Zelltherapien. Zusätzlich bieten wir umfassende Schulungen an, um sicherzustellen, dass unsere Kunden stets auf dem neuesten Stand der Technologie sind und optimal von unseren Produkten profitieren können.

Ihre Aufgaben:

- Sie sind unser kompetenter Ansprechpartner bei allen relevanten Zielgruppen (niedergelassene Ärzte, Apotheken, Spitalsbereich)
- Erreichung der vorgegebenen Umsatzziele, Ausbau des Ärztenetzwerkes und Absicherung der Leistungen des Produktportfolios
- Gebietsbetreuung und -ausbau, Marketingaktivitäten - selbstständiges Organisieren und Durchführen von Veranstaltungen inklusive deren Nachbetreuung; Mitwirkung bei Veranstaltungen/Messen/Fachtagungen (Standdienst, Vortragstätigkeit, ...), regelmäßiges Reporting an die Geschäftsführung
- Erkennen und Bewerten neuer Geschäftsmöglichkeiten mittels Marktanalysen und Marktbeobachtung

Ihre Talente:

- Idealerweise haben Sie mehrere Jahre Erfahrung im Außendienst in der pharmazeutischen bzw. Medizinprodukte Industrie im Spitalsbereich und bei niedergelassenen Ärzten im Zielgebiet
- eine abgeschlossene Pharmareferentenprüfung
- kaufmännisches Know-how, Verhandlungsgeschick und Kommunikationsstärke zeichnen Sie genauso aus, wie Ihre zielgruppenorientierte Präsentationstechnik und Ihr Organisationstalent!
- Durch Ihre vorausschauende und kundenorientierte Arbeitsweise erkennen Sie Marktveränderungen frühzeitig und reagieren angemessen darauf
- Sie bilden sich gerne fort, um jederzeit auf dem neuesten Stand unseres Produktportfolios zu bleiben, aber auch die Konkurrenzprodukte genauestens zu kennen
- Sie arbeiten proaktiv um die gemeinsamen Ziele zu erreichen und die Performance laufend zu verbessern
- EDV-Kenntnisse (MS Office), Matura und Englisch in Wort und Schrift, sowie Führerschein Klasse B bringen Sie als Grundvoraussetzung mit

Unser Angebot an Sie

- Ein zukunftssicherer Arbeitsplatz in einem spannenden und abwechslungsreichen Tätigkeitsbereich
- Firmenwagen – auch zur privaten Nutzung
- umfangreiche IT-Ausstattung (u.a. Smartphone, Laptop, Tablet) auf dem neuesten Stand der Technik
- umfangreiche Einführungsschulungen
- **Vollzeittätigkeit im Ausmaß von 38,5 Wochenstunden**
- Gehalt: Fixes Einstiegsgehalt in Höhe von **4.235,00**, sowie eine monatliche Provision auf Basis DB1 bei Erreichung Ihrer Umsatzziele

Interessiert? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen. Bitte richten Sie Ihre Bewerbung per E-Mail an bewerbung@haemo-pharma.at oder per Post an:

z. Hd. Herrn Mag. Markus Mateyka
Bankgasse 3 / Top 6, 7000 Eisenstadt

Haemo Pharma GmbH

Bankgasse 3, 7000 Eisenstadt,
Österreich
haemo-pharma.at

T +43 (0) 2682 22 700 0
F +43 (0) 2682 22 700 700
E office@haemo-pharma.at

Haemo
pharma

PANAESTHETICS
SKINNOVATION
powered by HAEMO PHARMA